

LLAMADA DE RESULTADOS TRIMESTRALES

2T2021 GRUPO ARGOS

Agosto de 2021

NATALIA AGUDELO (Parte introductoria)

Buenos días para todos, quiero agradecerles su compañía el día de hoy. Este espacio lo dedicaremos a presentar los resultados financieros de Grupo Argos al cierre del segundo trimestre del 2021. Al final tendremos un espacio de conversación para aclarar cualquier inquietud.

Conmigo se encuentran Jorge Mario Velásquez, presidente de Grupo Argos; Alejandro Piedrahita, vicepresidente de Estrategia y Finanzas Corporativas de Grupo Argos; Rafael Olivella, vicepresidente de Talento y Asuntos Corporativos de Grupo Argos; Mauricio Ossa, presidente de Odinsa; María Clara Aristizábal, gerente del Negocio de Desarrollo Urbano; Pablo Arroyave, vicepresidente de Finanzas Corporativas de Odinsa; y Lina Hurtado, Gerente Encargada de Pactia.

Esta teleconferencia está siendo traducida en inglés de manera simultánea. Adicionalmente les recuerdo que en nuestro sitio web hemos puesto a su disposición toda la información del trimestre junto con la presentación que seguiremos durante la teleconferencia. Para descargarla, pueden ingresar al menú “Información Financiera” y luego a la sección “Reportes”.

Los invito a pasar la diapositiva 3 de la presentación para iniciar esta teleconferencia, para lo cual cedo la palabra a Jorge Mario Velásquez, presidente de Grupo Argos.

Introducción

Diapositiva Introducción

Gracias Natalia y buenos días para todos. Les envío un agradecimiento especial por acompañarnos en esta teleconferencia.

Quiero iniciar haciendo un resumen muy breve sobre los esfuerzos del Grupo Empresarial Argos por impulsar el proceso de reactivación económica protegiendo la vida y la salud de nuestros colaboradores, pero también las de aquellas personas que hacen parte de nuestras cadenas de valor. Sin duda el esfuerzo que hemos hecho durante las últimas semanas a través de la ANDI y del Gobierno Nacional, nos permiten aportar una visión de optimismo y esperanza para avanzar en la recuperación económica y seguir movilizando la economía.

Me enorgullece informarles que hoy cerca de 8.000 colaboradores de la organización en Colombia cuentan con al menos una dosis de la vacuna, lo que corresponde al 86% de la población en el país, incluyendo a las personas beneficiadas por iniciativa de la compañía y por el Plan Nacional de Vacunación del Gobierno. La cifra de dosis aplicadas asciende a más de 10.400 personas en las 18 geografías donde tenemos presencia y a un 79% de la población total del Grupo Empresarial. Adicionalmente, este beneficio lo estamos extendiendo a más de 3.600 colaboradores de contratistas en la operación de Cementos Argos, Celsia y Odinsa.

Nuestro plan de vacunación nos ha permitido seguir avanzando en cada uno de los negocios, lo que, sumado al esfuerzo mancomunado de todo nuestro equipo humano, el cual desde hace más de un año logró optimizar y volver más eficientes nuestras operaciones en un entorno retador, nos permite presentarles resultados que dan cuenta de un nuevo ciclo de recuperación en el cual cerramos un trimestre con importantes crecimientos en rentabilidad.

Durante esta llamada profundizaremos en los resultados financieros, pero me gustaría adelantar que los beneficios de la palanca operativa del Grupo Empresarial Argos para el segundo trimestre del 2021 se ven claramente reflejados en un ebitda de COP 1,3 billones, con un crecimiento de doble dígito comparado con los resultados a 2020 y 2019, y en una utilidad neta de COP 392.000 para el periodo, creciendo más de 400% frente a la registrada en 2020 y 63% al 2019, incluso al excluir las utilidades extraordinarias no recurrentes generadas por la desinversión del negocio de concreto en Dallas.

En materia de endeudamiento cerramos junio con una estructura de capital optimizada gracias a una disminución de más de COP 1,5 billones en el endeudamiento consolidado, lo que le otorga mayor flexibilidad financiera a la organización y que nos permitió impulsar una disminución en gastos financieros del 20% año a año.

Cementos Argos

Diapositiva CemArgos - Cualitativo

Me gustaría pasar ahora a revisar los resultados del negocio cementero.

En junio logramos el cierre de la venta de 24 plantas de concreto en Dallas a SRM Concrete por USD 184 millones, luego de cumplir con las condiciones pactadas y de no presentarse objeciones por parte de los reguladores comerciales de Estados Unidos. Los recursos generados por esta desinversión permitieron acelerar el proceso de desapalancamiento de la compañía y capturar valor de un conjunto de activos que no estaban integrados a nuestra red de abastecimiento de cemento por su distancia al puerto de la compañía en Houston.

Esta desinversión junto con los esfuerzos operacionales para maximizar la generación de caja impulsó la meta de disminución de endeudamiento, que pasó de COP 7,8 billones en junio de 2020 a COP 6,3 billones en junio del 2021. Esta reducción del 20% equivale a más de COP 1,5 billones pagados en los últimos 12 meses, lo que mejora contundentemente la posición competitiva de la compañía, disminuye el pago de intereses, direcciona la generación de efectivo para generar valor, y acelera la meta planteada a diciembre de 2021 de reducir el indicador de deuda neta sobre ebitda a 3,1 veces.

En la misma línea, la compañía sigue innovando en mecanismos de financiación eficientes y alineados con la visión del Grupo Empresarial, por lo cual en junio cerró un nuevo crédito atado a indicadores ASG por COP 135.000 millones, que le permitirá disminuir en un 0,5% la tasa de interés al cumplir las metas acordadas.

Adicionalmente, durante el segundo trimestre del año pusimos en operación el horno 3 de la planta de Cartagena, lo que nos permitirá una producción adicional de hasta 360.000 toneladas de cemento por año para seguir fortaleciendo las exportaciones a Estados Unidos, Centroamérica y el Caribe. El capex para la reactivación de esta línea ascendió a COP 13.000 millones, que equivale a cerca de 10 USD por tonelada mientras que el desarrollo de los últimos proyectos *greenfield* en la región ha estado entre USD 350 y 400 por tonelada.

El incremento en nuestra capacidad de exportación desde Colombia, además de nuestra capacidad instalada en Estados Unidos, nos habilitan como un actor relevante para atender la creciente demanda de cemento de esa regional, la cual recibió un impulso en los últimos días con el plan de infraestructura que aprobó el senado y que corresponde a una de las inversiones federales más importantes en carreteras, puentes y ferrocarriles en décadas. Según analistas, este proyecto demandará más de 30 millones de toneladas de cemento distribuidas en los próximos años que se sumarán a las cerca de 100 millones de toneladas que demanda este mercado anualmente.

Diapositiva CemArgos - Resultados

Pasando al plano operacional, Cementos Argos presentó un crecimiento del 42% en el volumen de cemento frente al segundo trimestre del 2020 y de un 9% al compararlo con el mismo periodo del 2019, cuando no se presentaban afectaciones por la pandemia. En lo corrido del 2021 el volumen de ventas ha continuado en una senda de crecimiento en la que los incrementos en Estados Unidos, Centroamérica y el Caribe durante el segundo trimestre compensaron y superaron las afectaciones en los despachos de la regional Colombia por cuenta del Paro Nacional.

La buena dinámica en volúmenes, aunada a la estabilidad en precios, se tradujo en un incremento en ingresos del 16% y en un crecimiento del 26% en el ebitda, al eliminar el efecto positivo que generó la desinversión de Dallas en los resultados. El mayor crecimiento en ebitda evidencia la eficiencia operativa de la compañía, lo que nos permitió cerrar el primer semestre con un margen ebitda ajustado de 20.2%, el más alto registrado en los últimos 8 años de operación.

Celsia

Diapositiva Celsia - Cualitativo

Pasando al negocio de energía, durante el trimestre vimos con optimismo los resultados en distribución y comercialización, donde seguimos avanzando con inversiones relevantes y enfocados en la experiencia de nuestros clientes. Solo en el departamento del Tolima las inversiones nos permitieron reducir las interrupciones en el servicio durante el primer semestre en un 35% en su frecuencia y en un 14% en su duración, comparadas con el mismo periodo del 2019, año en el que adquirimos estos activos. Adicionalmente, la disciplina en el manejo de la cartera y la buena calidad

del servicio, se tradujeron en un recaudo para toda la operación del 98% durante el trimestre, un hito aún más significativo si se tienen en cuenta los impactos del Paro Nacional en el Valle del Cauca, región donde opera la compañía.

En generación de energía, destacamos el avance en la construcción del Proyecto Termoeléctrico El Tesorito, que ya cuenta con una ejecución superior al 50% y podría entrar en operación en marzo del 2022. Adicionalmente, finalizamos la construcción de la planta Celsia Solar La Paila, un proyecto con una capacidad de generación de 9,9 MW que abastecerá el consumo energético de la planta industrial de Colombina en el Valle del Cauca, y avanzamos en el proyecto de Celsia Solar Prudencia, también de 9,9 MW, en el complejo hidroeléctrico Dos Mares, en la Provincia de Chiriquí, Panamá que iniciará operación en las próximas semanas.

Diapositiva Celsia - Resultados

A nivel operacional, durante el trimestre registramos un crecimiento del 39% año a año en generación y del 11% en comercialización, resultados que validan la resiliencia de Celsia y la potencia de su portafolio. Es importante señalar que el precio promedio en bolsa de la energía durante el trimestre fue de 118 COP/kWh, lo que representa una disminución del 62% frente al mismo periodo del año anterior reflejando los mayores aportes hídricos del periodo.

Este buen desempeño operacional y la estrategia de Celsia por contratar parte de su energía generada, contrarrestó la disminución en el precio de la energía para cerrar el trimestre con ingresos de COP 940.000 millones, que crecen 5% frente al mismo periodo del año anterior. El ebitda cerró en COP 313.000 millones, en línea con la cifra alcanzada en el segundo trimestre de 2020, pero que crece 5% año a año eliminando el efecto que generó la opción de compra de energía que se tenía con Termoflores en el ebitda de 2020.

Odinsa

Diapositiva Odinsa - Cualitativo

En el negocio de concesiones viales y aeroportuarias, Odinsa, cerramos un trimestre de franca recuperación. Durante el periodo la calificadora de riesgos Fitch Ratings ratificó la calificación AA- de la compañía, teniendo en cuenta su perspectiva positiva de generación de flujo de caja apalancada en un portafolio balanceado. Esta misma perspectiva se evidenció a nivel de los activos con la refinanciación de la deuda en dólares americanos de Pacífico 2, la cual le permitirá a la concesión acceder a una menor tasa de interés producto del menor riesgo del activo, que está finalizando la etapa de construcción e iniciando la operación y mantenimiento.

Diapositiva Odinsa - Resultados

Durante el trimestre, Odinsa sostuvo la tendencia de crecimiento en ingresos y ebitda que viene registrando durante el último año y que obedece al incremento en el tráfico vehicular y de pasajeros en los aeropuertos. Los ingresos cerraron en COP 234.000 millones y el ebitda en COP 137.000 millones, con un incremento del 55% y del 49%, respectivamente, frente al mismo periodo del año anterior, cuando las medidas de confinamiento por el Covid-19 fueron significativamente más estrictas. Al comparar los resultados de este trimestre con el mismo periodo del 2019 para eliminar el efecto base del 2020, vemos igualmente un crecimiento del 17% en ingresos y del 4% en ebitda, lo que confirma el inmenso esfuerzo operativo y de eficiencia que está desarrollando el negocio.

Actualmente todas las carreteras de Odinsa están operando en condiciones normales con un tráfico que supera los registros previos a los cierres por la pandemia y que en junio ascendió a 117.000

vehículos diarios en promedio. En este se destaca el desempeño del Túnel de Oriente, que depende en gran medida del tráfico entre Medellín y el Aeropuerto Internacional José María Córdoba en Rionegro, y que regresó a su nivel de tráfico pre Covid con 29.000 vehículos al día durante junio.

Por su parte, el segmento aeroportuario cerró el mes de junio con 2,1 millones de pasajeros movilizados, un comportamiento que supera las expectativas de recuperación previstas por la compañía, pero que aún representa una disminución del 37% frente a junio de 2019. Para tener una referencia, la expectativa por parte de la Asociación Nacional de Transporte Aéreo, o IATA por sus siglas en inglés, eran que el tráfico del segmento aeroportuario se mantendría un 60% por debajo del promedio pre-covid hasta finales de 2021 y esta expectativa ya fue superada en los aeropuertos de Odinsa.

Negocio Inmobiliario

Diapositiva NDU

Pasando al negocio de desarrollo urbano en la diapositiva 11, destacamos que el flujo de caja neto se incrementó en un 91% frente al segundo trimestre del 2020 y en más del 100% en lo acumulado del año. Aun considerando la ejecución de las obras que estamos desarrollando en Barú, el flujo es positivo, es decir, durante el trimestre el negocio pagó todos sus costos y gastos, incluyendo los prediales.

Con respecto a los ingresos de ventas de P&G, este trimestre transferimos cinco lotes en Barranquilla, cuatro de ellos de Ribera de Mallorquín, lo que representa un incremento del 781%. Cabe recordar que en el 2020 registramos la valorización de estos predios, aportando al ebitda del segundo trimestre del 2020 un total de 24.000 millones, es decir, la utilidad por este negocio la registramos, en su gran mayoría, el año anterior. Aun así, el ebitda del trimestre se incrementó en un 4%.

Adicionalmente, en julio se logró el punto de equilibrio de la primera etapa de las casas del proyecto Calablanca, punto de partida para la entrada de ingresos correspondientes a este lote.

Resaltamos los buenos resultados en flujo de caja, la materialización de negocios en P&G, el inicio de cumplimiento de acuerdos con las comunidades de Barú y la generación empleo producto del avance de las obras. Los altos niveles de ventas, especialmente de VIS en Barranquilla, y la reactivación del turismo, nos permiten tener una visión muy optimista para los próximos meses.

Diapositiva Pactía

En el negocio de renta inmobiliaria, el ingreso bruto efectivo fue de COP 81.000 millones creciendo un 43% año a año y el ebitda para el trimestre fue de COP 36.000 millones, con un incremento del 71% año a año.

Es importante seguir resaltando la gestión de la administración del fondo durante los últimos meses. Para el año acumulado, se renovaron casi 93.000 m² y se comercializaron en renta y venta alrededor de 146.000 m². Como resultado de los esfuerzos realizados, la ocupación del portafolio, sin incluir los hoteles, cerró en 91% en el trimestre e incluyendo los hoteles quedó en 88%. De esta ocupación, se destaca el primer activo de vivienda multifamiliar, 850 Living en Miami, que llegó a una ocupación de 92% en su primer semestre de operación, 9 meses antes de lo previsto.

Los fundamentos de los centros comerciales han seguido mejorando con la eliminación de las restricciones de movilidad en el país. Para el primer semestre, el tráfico y las ventas crecieron un 47% y 33% respectivamente frente al mismo periodo del año anterior.

Finalmente, el fondo sigue buscando oportunidades de reciclar capital por la venta de activos no estratégicos. Al corte de junio de 2021 se tienen asegurados más de COP 48.000 millones en desinversiones con un margen estimado de 4%.

Resultados Consolidados

Diapositiva GA consolidado

Los invito ahora a darle paso a los resultados consolidados de Grupo Argos en la diapositiva 14, donde podemos ver el efecto agregado del desempeño positivo de nuestros negocios durante el trimestre. Los ingresos alcanzaron COP 4 billones durante el periodo y COP 7,8 billones para el acumulado del año, lo que representa un incremento del 11% frente al primer semestre del 2020 y del 2% frente al mismo periodo del 2019.

El mayor nivel de ventas se tradujo en un incremento en ebitda, que cerró en COP 1,3 billones durante el trimestre y en COP 2,3 billones en lo que va del año. Incluso eliminando el efecto de la desinversión de la operación concretera en Dallas, los resultados operacionales crecen frente a 2020 y 2019.

La utilidad neta del periodo incrementó aún en mayor proporción gracias al desempeño operativo de los negocios y a la disminución de los intereses financieros, cerrando el semestre en COP 583.000 millones, cifra que equivale a casi cuatro veces la utilidad neta registrada durante todo el 2020. La utilidad neta de la controladora cerró el semestre en COP 285.000 mil millones superando notablemente la pérdida registrada en 2020.

Diapositiva Ingresos GA

En la diapositiva 15 podemos ver la variación trimestre a trimestre de los ingresos evidenciando cómo las principales líneas de negocio del Grupo Empresarial mejoraron significativamente año a año. Se destaca el negocio cementero con un aporte adicional en ingresos de COP 347.000 millones, el negocio de concesiones con COP 180.000 millones y el negocio de energía con COP 46.000 millones, partiendo de una base comparativa superior por su estabilidad en el segundo trimestre del 2020.

Diapositiva EBITDA GA

Al analizar la contribución de ebitda por negocio en la diapositiva 16, se destaca el importante crecimiento de Cementos Argos, que apalanca el crecimiento año a año del 27%. Este negocio, incluso eliminando la contribución de la desinversión de Dallas, generó un ebitda adicional de COP 109.000 millones durante el trimestre.

Diapositiva Gastos

En la línea de gastos consolidados vemos un incremento de COP 25.000 millones que equivale al 6% año a año y que la compañía había presupuestado para responder al crecimiento de la demanda. Si bien hay un incremento, la estrategia de eficiencia en gastos se ve reflejada cuando la comparamos con el ebitda proforma, que creció COP 238.000 millones, es decir, casi 10 veces más que el incremento en el gasto y que confirma el impulso de la palanca operativa que permite incrementar en mayor proporción el ebitda que los ingresos.

Diapositiva Deuda

Vale la pena mencionar que uno de los catalizadores para el crecimiento de la utilidad durante el periodo fue la disminución del endeudamiento. Los invito a pasar a la diapositiva 18 para entender este comportamiento.

El esfuerzo por optimizar la estructura de capital y lograr una operación más liviana se ve plasmado en la amortización de COP 1,5 billones en el apalancamiento consolidado de la organización. A nivel de deuda neta cerramos el trimestre con un balance de COP 15,9 billones sobre el que seguiremos trabajando para lograr incluso mayores reducciones.

Los gastos financieros disminuyeron 20% año a año gracias al decrecimiento del apalancamiento de Cementos Argos, a las menores tasas de indexación y las estrategias implementadas por los equipos de tesorería para seguirle entregando flexibilidad financiera a la organización.

Resultados Separados

Diapositiva GA Separado

En los estados financieros separados, al igual que en los consolidados, se registraron crecimientos significativos frente al 2020 y al 2019. Los ingresos del segundo trimestre cerraron en COP 219.000 millones, el ebitda en COP 133.000 millones y la utilidad neta en COP 115.000 millones, lo que representa un incremento de COP 171.000 millones frente a la pérdida neta del segundo trimestre del 2020.

Diapositiva GA Separado – Flujo de Caja

Pasando ahora al flujo de caja separado en la diapositiva 22, podemos ver la estrategia implementada para cubrir la brecha temporal entre los dividendos recibidos y los dividendos pagados. Como lo habíamos anunciado ampliamente al mercado, Grupo Argos pagó la totalidad de los dividendos del año a sus accionistas en abril, lo cual, si bien incrementó las salidas de efectivo del segundo trimestre, también las disminuirá en lo que resta del año. Para realizar este pago la compañía tomó un crédito puente por COP 131.000 millones que se pagará en los próximos trimestres en la medida en que la compañía reciba los dividendos de sus inversiones.

En resumen, aunque el resultado del primer semestre es deficitario en términos de flujo de caja operacional por la disparidad temporal entre los dividendos pagados y los dividendos recibidos, durante el segundo semestre del año este comportamiento se invertirá por cuenta de los dividendos a recibir entre los cuales se destaca el dividendo extraordinario por COP 55 mil millones que, de ser aprobados, le pagará Cementos Argos a Grupo Argos en septiembre.

Diapositiva GA Separado – Deuda Separada

Al incorporar el crédito puente mencionado, la deuda separada de Grupo Argos cerró el segundo trimestre en COP 1,7 billones, con vencimientos del 85% de los créditos posteriores al 2023, lo que le otorga mayor flexibilidad financiera a la compañía.

El costo de la deuda cerró en 5,3% y los indicadores de apalancamiento cerraron en niveles sanos e inferiores a los registrados en junio de 2020.

Diapositiva GA Separado – Calificación Crediticia

La estrategia y la gestión de la estructura de capital de la compañía fue validada nuevamente por Fitch Ratings en junio, cuando ratificó la calificación crediticia AAA con perspectiva estable de Grupo Argos. La calificadora resaltó positivamente la flexibilidad financiera de la organización gracias a su

capacidad de acceder a fuentes alternativas de liquidez. Esta evaluación, sumada al AA+ que nos otorgó S&P en mayo, son una garantía de la solidez estructural de la organización.

Sostenibilidad

Diapositiva Sostenibilidad – Deuda Separada

Como resultado de una gestión rigurosa y disciplinada de la visión de sostenibilidad, quiero resaltar que El Dorado se convirtió en el primero aeropuerto a nivel mundial en ser certificado Leed Platino en operación y mantenimiento de edificios existentes por el Concejo de la Construcción Verde de Estados Unidos. Este reconocimiento es el máximo en su tipo y se otorga únicamente a las construcciones que cumplan con los más altos estándares en eficiencia energética, consumo eficiente de agua, manejo de residuos, entre otras buenas prácticas de sostenibilidad.

Finalmente, en este capítulo, quiero destacar que con la total convicción en aportar positivamente a la solución de las principales preocupaciones que compartimos como sociedad, durante el segundo trimestre avanzamos en la implementación de nuestro programa Creamos Valor Social con iniciativas en tres líneas transversales: generación de empleo, fortalecimiento del tejido empresarial e impacto social en las comunidades más vulnerables. En generación de empleo lanzamos la Alianza por el Empleo para Jóvenes y Mujeres con más de 30 empresas, lo que nos permitirá generar 2.000 empleos y conectar a 6.000 personas con oportunidades de formación. En el frente de fortalecimiento del tejido empresarial lanzamos un nuevo beneficio de confirming sostenible a una tasa muy competitiva para ofrecerles flujo de caja y flexibilidad financiera a más de 7.500 micro, pequeñas y medianas empresas en Colombia que trabajan con el Grupo Empresarial y que emplean a más de 125.000 personas. Y finalmente en impacto social, impulsamos el programa Hogares Saludables, que en agosto entregará mejoras en pisos, baños y cocinas a 40 familias del barrio La Honda en Medellín y que al final del 2021 hará lo propio con más de 200 familias vulnerables de la ciudad.

Precio de la Acción

Diapositiva Valor de Grupo Argos

Después de revisar los resultados operacionales y financieros del trimestre, y de revisar el desempeño en sostenibilidad, quiero pasar hacer una mención al comportamiento de las acciones de Grupo Argos en la Bolsa de Valores de Colombia. Como lo hemos venido reiterando y desde nuestra visión como administradores, el precio de nuestras especies en el mercado hoy está desligado de la realidad operacional y del valor fundamental de la organización. Aun separándonos de la visión de valor fundamental que se forma a partir de la capacidad de generación de caja de cada uno de nuestros negocios y centrándonos en el descuento de arbitraje del holding, vemos un importante potencial de valorización.

Para visibilizar esta realidad y entregarles más herramientas a los inversionistas y analistas, construimos una calculadora de arbitraje que está disponible en el menú de inversionistas de nuestra página web y en la que cada usuario podrá incorporar sus supuestos particulares para determinar un valor de arbitraje y apoyar sus decisiones de inversión.

Cierre

Cierre y Guidance

El desempeño de nuestros negocios, el talento y la capacidad de nuestro equipo humano para trascender y crear valor para todos nuestros grupos de interés, además de la solidez estructural que ha demostrado el Grupo Empresarial para integrarse a la reactivación económica como un jugador relevante en el sector de infraestructura en la región, nos llenan de optimismo y esperanza para seguir transformando positivamente millones de vidas con inversiones y operaciones en los negocios en los que participamos. Para diciembre de este año esperamos cerrar con unos ingresos consolidados entre COP 15,6 y 16,2 billones, un ebitda consolidado entre COP 4,2 y 4,5 billones y una utilidad neta entre COP 1,0 y 1,2 billones.

Queremos invitar a cada una de las personas que nos escuchan a seguir confiando en nuestro país y a compartir esta visión de esperanza realista que se sustenta en la solidez institucional, en las positivas señales macroeconómicas que estamos identificando, en los avances en los planes de vacunación en la región que están impulsando un proceso de reactivación progresivo y sólido, y en un sector privado comprometido con el desarrollo sostenible en las aristas sociales, ambientales y de gobierno corporativo.

Con su confianza, seguiremos impulsando al sector privado como un agente esencial en la generación de valor social mediante las oportunidades de empleo, la dinamización de la economía y la construcción de soluciones que aporten a mejorar la calidad de vida de millones de personas.

Muchas gracias.